

## Revista de Revistas

### – Nacionales

- Comercio Exterior*, vol. 56, núm. 7, México, BANCOMEXT, julio, 2006.
- Estudios Económicos*, vol. 21 núm. 2, México, El Colegio de México, julio-diciembre, 2006.
- Comercio Exterior*, vol. 56, núm. 8, México, BANCOMEXT, agosto, 2006.

### – Internacionales

- Cadernos do CEAS*, núm. 221, Brasil, Centro de Estudos e Ação Social, abril-junio, 2006.
- Nueva Sociedad*, núm 203, Buenos Aires, Friedrich Ebert Stiftung, mayo-junio, 2006.
- Cadernos do CEAS*, núm. 222, Brasil, Centro de Estudos e Ação Social, abril-junio, 2006.
- Perfiles Latinoamericanos*, núm. 28, México, FLACSO-México, julio-diciembre, 2006.
- Colección*, vol. XI núm. 16, Buenos Aires, Instituto de Ciencias Políticas y Relaciones Internacionales Universidad Católica Argentina, 2005.
- Opción Revistas de Ciencias Humanas y Sociales*, vol. 22, núm. 49, Maracaibo, Universidad de Zulia, enero-abril 2006.
- Cuadernos de Economía*, vol. 43, núm. 127, Chile, Pontificia Universidad Católica de Chile, mayo, 2006.
- Convergencia. Revista de Ciencias Sociales*, vol. 13, núm. 40, Estado de México, enero-abril, 2006.



*Revista CIDOB d'AFERS INTERNACIONALS*, núm. 73-74, España, Centro de Información y Documentación Internacionales en Barcelona (CIDOB), mayo-junio 2006.

*Revista de Economía Institucional*, vol. 8, núm. 14, Colombia, Universidad Externado de Colombia, primer semestre, 2006.

*Revista Española de Desarrollo y Cooperación*, núm. 18, Madrid, Instituto Universitario de Desarrollo y Cooperación Universidad Complutense de Madrid, primavera-verano, 2006.

*Revista Venezolana de Gerencia*, núm. 34, año 11, Maracaibo, Universidad de Zulia, abril-junio 2006.

*La selección de los artículos que presentamos a continuación estuvo al cuidado de la dirección de la revista; la redacción y glosa de los mismos, a cargo de Víctor Medina.*

Bruno Sovilla, “Las políticas económicas en el contexto del neoliberalismo: situación actual y perspectivas para la economía mexicana”, en *Aportes*, Facultad de Economía, BUAP, año XI, núms. 31 y 32, México, mayo-agosto, 2006, pp. 25-44.

En los últimos años se han agudizado algunos desequilibrios, tanto internos como externos, que obligan a una reflexión sobre los cambios necesarios en el modelo económico de México. En ese sentido, el país se enfrenta a una encrucijada, donde se vislumbran dos posibles escenarios: el primero es el de las reformas estructurales, entendidas éstas como agudización del modelo neoliberal dominante; el segundo es el de un cambio de modelo o de una sustancial modificación del actual. El objetivo de este trabajo es contribuir a una reflexión sobre los desequilibrios económicos existentes en la economía mexicana, sus principales causas y aclarar los dos escenarios macroeconómicos más probables para el próximo sexenio, así como las consecuencias que cada uno de ellos

puede traer. La hipótesis es que el modelo económico neoliberal, como se ha venido implementando, no es viable, por los desequilibrios financieros que ha generado y que se irán agudizando.

Pedro Pírez, “Buenos Aires: ciudad metropolitana y gobernabilidad”, en *Estudios Demográficos y Urbanos*, El Colegio de México, vol. 20, núm. 3, septiembre-diciembre, 2006, México, pp. 423-447.

Este ensayo busca analizar, a partir de un marco conceptual, la realidad metropolitana de Buenos Aires y relacionarla con las condiciones institucionales del gobierno urbano dentro de un enfoque de gobernabilidad. El autor parte de la premisa fundamental de que la cuestión metropolitana está relativamente ausente de las preocupaciones de la sociedad y el Estado en Argentina. Dicho de otra manera, no existe una disposición institucional que otorgue el reconocimiento gubernamental al fenómeno urbano de la metropolización, que por ahora es sólo una sumatoria de realidades municipales.



Las ciudades-metrópoli en ese país no han encontrado un canal institucional que permita reconocer esa nueva realidad como objeto de gobierno y gestión, con las consecuencias técnicas y políticas que esto supone. Frente a esos problemas existen alternativas institucionales que, desde la fragmentación hasta la consolidación, intentan una gobernabilidad metropolitana. Esto se configura como una cuestión de gobernabilidad y se vincula con la posibilidad de que exista una perspectiva metropolitana que atienda la ciudad real, así como una función gubernamental que, en cierta forma, se concrete en algún tipo de acción también gubernamental específica.

Enrique Hernández Laos, "Escenarios de la pobreza ante el desarrollo demográfico y económico de México", en *México ante los desafíos de desarrollo del milenio de México*, en *México ante los desafíos de desarrollo del Milenio*, CONAPO, Serie Metas del Milenio, México, 2005, pp. 19-77.

En este trabajo se analizan algunas de las características que adoptó en México el proceso de transición demográfica en los últimos treinta años, así como los efectos que éste tuvo sobre el crecimiento económico del país en ese periodo. En especial, se examina la capacidad de la economía para absorber productivamente el paulatino crecimiento de la población en edades productivas. Lo anterior sirve de preámbulo para el análisis

prospectivo de México en las próximas tres décadas, tanto desde el punto de vista de la profundización de la transición demográfica, como del comportamiento previsible de nuestro crecimiento económico y su capacidad para generar empleo productivo. Como consecuencia, se examinan los efectos sobre incidencia de la pobreza en nuestro país en un contexto de largo plazo que abarca el horizonte de prospectiva 2000-2030.

Gilberto Fernández, Alex E. y Barbara Hogenboom, "América Latina frente a China en el neoliberalismo global", en *Revista Europea de Estudios Latinoamericanos y del Caribe*, núm. 80, Ámsterdam, abril, 2006, pp. 73-81.

La transformación de China en potencia económica mundial tiene para América Latina consecuencias negativas y positivas que forman parte de una realidad ineludible. En este contexto, los autores argumentan que las consecuencias no sólo tienen relación con el hecho de que ese país constituye un factor determinante en la fijación de los precios internacionales de las materias primas. China además compite directamente con América Latina en los mercados financieros internacionales por la inversión extranjera directa y disputa segmentos tanto del mercado mundial como del mercado regional, que eran ocupados por las exportaciones latinoamericanas. Al mismo tiempo, desde el punto de vista positivo, China representa un mercado y

fuente de inversiones de impredecibles oportunidades para la economía latinoamericana. El estudio intenta identificar, además, en una perspectiva comparativa con otras regiones en desarrollo (Asia, África, Oriente Medio y economías en

transición), cuales son los cambios que América Latina implementa en su forma de inserción en el mercado mundial, con el fin de enfrentar con éxito la competencia de China.

*La selección de los artículos que presentamos a continuación estuvo al cuidado de la dirección de la revista; la redacción y glosa de los mismos, a cargo de Domingo Faustino Hernández Angeles.*

**Horacio Esquivel Martínez, “Las microfinanzas como respuesta a la información asimétrica: el caso de la ciudad de México”, en *Comercio Exterior*, vol. 56, núm. 8, México, agosto, 2006, pp. 658-672.**

Este estudio aplica empíricamente el concepto económico de información asimétrica en los mercados para explicar los elevados costos financieros de los créditos dirigidos al sector popular, e identifica, a su vez, los elementos necesarios para poder integrarlo a un sistema crediticio rentable con efectos reales sobre el bienestar social. Por medio del análisis del Programa de Microcréditos del Gobierno del Distrito Federal, mediante el uso de encuestas estadísticas y un modelo econométrico tipo Probit, se concluye que aquel presenta serias deficiencias en el monto de su tasa de interés, estructura administrativa y financiera y en sus fundamentos legales. El trabajo enriquece un tema fundamental para el desarrollo: la necesidad de crédito para

los micronegocios y la consolidación de empresas rentables en el sector, y promueve, al mismo tiempo, un debate sobre la pertinencia de fomentar empresas públicas enfocadas al crédito que sean competitivas en el mercado.

**Magdalena Chiara y María Mercedes Di Virgilio, “La política social orientada al desarrollo: debates sobre su institucionalidad”, en *Perfiles Latinoamericanos*, núm. 28, México, julio-diciembre, 2006, pp. 213-230.**

Por medio del estudio del papel de los Consejos Consultivos Municipales como espacios de gestión orientados al desarrollo local en Argentina, las autoras explican que para garantizar los objetivos de una política social encaminada a promover el desarrollo, deben considerarse las diferencias socioeconómicas regionales y la capacidad institucional real de los órganos de gestión locales. En ese sentido, este trabajo significa una crítica a la política social implementada en

los años noventa sobre la base de procesos de descentralización, privatización de servicios públicos y focalización de los programas de combate a la pobreza, pues se transfirieron responsabilidades administrativas y de gestión a las autoridades locales, cuando éstas carecían de fundamentos institucionales y operativos para hacer realidad las metas planteadas des-

de el centro. A pesar de las carencias expuestas, la creación de los Consejos Consultivos, con fuerte componente ciudadano, representa un paso importante en la inclusión institucional de organizaciones sociales para la elaboración de políticas públicas comprometidas con las necesidades locales.

*La selección de los artículos que presentamos a continuación estuvo al cuidado de la dirección de la revista; la redacción y glosa de los mismos, a cargo de José Muñoz Cota Callejas.*

**Jorge Eduardo Mendoza Cota y Mary Villeda Santana, “Liberalización económica y crecimiento regional en México”, en *Comercio Exterior*, vol. 56, núm. 7, México, julio de 2006.**

El objetivo de este trabajo es determinar si en México existe un proceso de convergencia regional, a partir de la entrada en vigor del TLCAN. Para ese fin se utiliza el modelo de convergencia propuesto por Barro y Sala-i-Martin y se incluyen variables de apertura e integración económica. La revisión de la literatura sobre el tema arroja dos resultados generales: antes de 1985 existió un proceso de convergencia regional en el país, pero después de la entrada en vigor del tratado, ha regido la divergencia regional. Los autores dividen el crecimiento regional de la economía mexicana en tres etapas caracterizadas por la estrategia de crecimiento económico: la primera, de 1980

a 1985, se caracteriza por una “política expansionista combinada con medidas proteccionistas”. En la segunda fase, que va de 1985 a 1993, la característica es el inicio del proceso de apertura de la economía mexicana, y el tercer periodo, que abarca de 1993 a 2002, incluye el inicio del TLCAN y el crecimiento de intercambio comercial con Estados Unidos. En la primera etapa, los resultados confirman la presencia de un proceso de convergencia regional entre los 30 estados del país, a una tasa anual de 2.8%. Para el segundo lapso, este proceso se invierte debido a la concentración del comercio internacional, con una tasa anual de -3%, y en la tercera etapa los resultados obtenidos confirman la existencia de divergencia regional. En esta última fase los estados del norte del país son los que presentan un mayor crecimiento en su ingreso *per capita*, con relación al centro y sur del país, destacándose que las

variables de exportaciones e IED tienen un impacto positivo en el crecimiento de la economía nacional.

**Ha-Joon Chang, “La relación entre las instituciones y el desarrollo económico. Problemas teóricos claves”, en *Revista de Economía Institucional*, vol. 8, núm. 14, México, primer semestre, 2006.**

Este trabajo tiene como propósito del artículo es el de analizar tres problemas en la teoría sobre la relación de las instituciones y el desarrollo económico. El primero de ellos es lo que el autor denomina como “Formas vs. Funciones” institucionales, aludiendo a la falta de consenso que existe en torno a la definición de institución; Chang concluye que lo ideal es buscar un equilibrio entre la forma y la función institucional, puesto que el concentrarse excesivamente en alguno de estos dos elementos desvirtúa el papel de las instituciones en el desarrollo. El segundo problema es identificado como “Persistencia institucional y agencia humana”, y hace referencia al ciclo de vida de las instituciones. ¿Cuánto debe durar una institución? El autor señala que la permanencia tiene que ver fundamentalmente con el “carácter multifacético de la cultura y las instituciones, y la diversidad de tradiciones culturales/institucionales”, es decir, las instituciones informales. Por último, Chang aborda el dilema entre la “imitación e innovación en el desarrollo

institucional”, concluyendo que la imitación institucional es efectiva hasta cierto punto, pero es la innovación en las instituciones la que tiene un mayor impacto en el desarrollo económico. En su conclusión final, el autor pone el dedo en la llaga, al señalar que seguir ortodoxamente la teoría, sin reparar en los problemas que él analiza, es una de las principales dificultades en la homogenización y la efectividad de la teoría respecto del impacto de las instituciones en el desarrollo económico.

**Roberto Bauza, Víctor Granadillo, Ketty Navarro y Eunice Romero, “Estudio sobre la gestión tecnológica y del conocimiento en una organización creadora de conocimiento”, en *Revista Venezolana de Gerencia*, año 11, núm. 34, Caracas, abril-junio, 2006.**

Los autores presentan en este trabajo los resultados de un trabajo exploratorio, de carácter cualitativo, efectuado en un laboratorio de investigación sobre Química Analítica de la Facultad Experimental de Ciencias de la Universidad de Zulia. El trabajo exploratorio consistió en una observación, de tres meses, de los estudiantes y académicos que laboran en el laboratorio, así como la aplicación de entrevistas a los mismos. Bajo el marco teórico de la economía del conocimiento, los autores revisan la literatura sobre gestión tecnológica y del conocimiento, subrayando la importancia que tiene esta actividad en el ámbito empresarial,



identificándola como el factor vital en el crecimiento y desarrollo de las empresas. Al analizar los resultados de la investigación en el laboratorio —la cual es una organización evidentemente científica— concluyen los autores que la actividad principal en éste es la creación de conocimiento, la cual es posible gracias a la eficiente administración de éste y de la tecnología, que se lleva a cabo en dicho lugar. Lamentamos que los autores hayan elegido como objeto de estudio un lugar donde la creación y gestión del conocimiento es la razón de existir del mismo, así se conocen previamente los resultados del trabajo, haciendo de la investigación una actividad innecesaria.

**Aníbal Pérez-Liñan y Laura Willos Otero,** “La evolución de los Sistemas Electorales en América: 1900-2004”, en *Colección*, Buenos Aires, vol. XI núm. 16.

Este artículo nos presenta los resultados preliminares de un proyecto de la Universidad de Pittsburgh que rastrea la evolución histórica de los sistemas electorales en 21 países de América. El proyecto consiste en la creación de una base de datos relacionada con el desarrollo de los sistemas electorales en la región en el periodo 1900-2004. La razón de

dicha empresa es que al revisarse la literatura no existe información detallada sobre la evolución de las instituciones electorales en el continente. Esta base de datos contiene las siguientes variables: periodicidad entre las elecciones, funcionamiento y fortaleza de las legislaturas, fórmulas electorales, magnitud promedio de los distritos y niveles electorales. El artículo se analiza la historia electoral de América Latina, haciendo uso de la base de datos preliminar. Para tal fin, se clasifican los sistemas electorales en los siguientes grupos: Sistemas Mayoritarios, Semiproporcionales y de Representación Popular. Los autores concluyen anticipadamente que “existe una afinidad natural entre el presidencialismo autoritario que predominó en América Latina a lo largo del siglo xx y la utilización de procedimientos electorales que distorsionan la proporcionalidad [...] De este modo, un limitado grado de manipulación electoral resultaba suficiente para garantizar el control pleno del congreso”. Se advierte que el proyecto aún está en desarrollo, por lo que requiere información adicional y demanda la verificación de detalles históricos. Aun así, un proyecto de tal envergadura significa un aporte muy importante para el estudio del impacto de las instituciones en el desarrollo económico del continente.