

Revistas recibidas

– nacionales

Comercio Exterior, vol. 56, núm. 6, México, Banco Nacional de Comercio Exterior, junio, 2006.

Economía Informa, núm. 340, México, Facultad de Economía, UNAM, mayo-junio, 2006.

Estudios Demográficos y Urbanos, vol. 21, núm. 1, México, El Colegio de México, enero-abril, 2006.

———, vol. 20, núm. 2, México, El Colegio de México, mayo-agosto, 2005.

Estudios Sociológicos, vol. XXIII, núm. 68, México, El Colegio de México, mayo-agosto, 2005.

Espiral, Estudios sobre Estado y Sociedad, vol. XII, núm. 36, Guadalajara, Universidad de Guadalajara, mayo-agosto, 2006.

– internacionales

Desarrollo Económico Revista de Ciencias Sociales, vol. 45, núm. 180, Buenos Aires, Instituto de Desarrollo Económico y Social, enero-marzo, 2006.

Espacio Abierto, vol. 14, núm. 4, Maracaibo, Universidad de Zulia, octubre-diciembre, 2005.

———, vol. 15, núm. 1-2, Maracaibo, Universidad de Zulia, enero-junio, 2006.

Estudios Centroamericanos, vol. 61, núm. 687, El Salvador, Universidad Centroamericana “José Simeón Cañas”, enero, 2006.

- , vol. 61, núm 688-689, El Salvador, Universidad Centroamericana “José Simeón Cañas”, febrero-marzo 2006.
- Nueva Sociedad, núm 201, Argentina, Friedrich Ebert Stiftung, enero-febrero 2006.
- , núm 202, Argentina, Friedrich Ebert Stiftung, marzo-abril, 2006
- Trayectorias. Revista de Ciencias Sociales*, año VIII, núm. 19, México, Universidad Autónoma de Nuevo León, septiembre-diciembre, 2005.
- Gaceta Laboral*, vol. 11, núm. 3, Maracaibo, Universidad de Zulia, septiembre-diciembre, 2005.
- , vol. 11, núm 2, Maracaibo, Universidad de Zulia, mayo-agosto, 2005.
- Desarrollo Económico*, vol. 45, núm. 179, Buenos Aires, Instituto de Desarrollo Económico y Social, octubre-diciembre de 2005.
- Report on the Americas*, vol. 39, núm. 5, New York, NACLA, marzo-abril, 2006.
- , vol. 39, núm. 6, New York, NACLA, mayo-junio, 2006.
- Cuba Investigación Económica*, año 9, núms. 1-2, Instituto Nacional de Investigaciones Economicas, enero-junio, 2003.
- , año 9, núm. 3-4, Cuba, Instituto Nacional de Investigaciones Económicas, julio-diciembre, 2003.
- Latinoamérica y El Caribe... Hacia la integración*, año V, núm. 19, Caracas, Órgano de Divulgación del Grupo Parlamentario Venezolano del Parlamento Latinoamericano, julio-septiembre, 2005.
- Revista Española de Estudios Agrosociales y Pesqueros*, núm. 208, Madrid, Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación, 2005.

La selección de los artículos que presentamos a continuación estuvo al cuidado de la dirección de la Revista; la redacción y glosa de los mismos, a cargo de José Muñoz Cota Callejas.

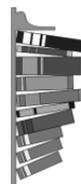
Gisela Aguilar Benítez, Rigoberto Castro Rivera, María Luisa Domínguez y José de la Paz Hernández, “Pobreza rural y medio ambiente. Experiencias en cuatro comunidades de la selva seca de Oaxaca, México”, en *Cuadernos de Desarrollo Rural*, Pontificia Universidad Javeriana, núm. 55, segundo semestre de 2005, Colombia, pp. 81-96.

A partir de un estudio realizado durante cinco años en las comunidades rurales de San Isidro Chacalapa, Santa María Xadani, Petatengo y Playa Grande en Oaxaca, México, los autores analizan el círculo vicioso entre pobreza y medio ambiente. El estudio consistió en la determinación de la pobreza de los habitantes, la exposición de las características tanto naturales, como sociales de la región y cómo la combinación de estos elementos perpetúa la relación dañina entre pobreza y medio ambiente, la cual queda reflejada en su siguiente conclusión: “Las acciones cotidianas de las comunidades, entonces, inciden negativamente en la estabilidad ecológica de la selva y, como consecuencia los comuneros cada día se enfrentan a problemas más fuertes de escasez de agua, de fauna, pérdida de áreas aptas

para cultivo, de vegetación que provee de leña y material de construcción”. El artículo expone de una manera eficaz y clara los elementos esenciales de la dinámica perversa entre pobreza y medio ambiente, probando la existencia de la misma. Así, la utilidad de este trabajo estriba en lo vital que es la superación de la pobreza en el país, no sólo para el incremento en el bienestar de la población, sino también para la preservación de nuestra riqueza natural, y así pasar de un círculo vicioso, a un círculo virtuoso que será para el beneficio de todos.

Marleny Cardona Acevedo y Carlos Andrés Cano Gamboa, “Análisis sectorial y regional del ciclo de vida de las firmas colombianas en el periodo 1995-2000: un modelo datos de panel”, en *Economía, Sociedad y Territorio*, El Colegio Mexiquense, A.C., vol. V, núm. 19, septiembrediciembre, 2005, México, pp. 555-594.

Por medio de dos modelos datos de panel, los autores miden el impacto que tienen en el ciclo de vida de las firmas colombianas la organización industrial y las condiciones geográficas y sociales de las regiones don-



de se ubican las firmas en estudio. Estas regiones son las de Bogotá-Soacha, Cali-Yumbo y Medellín-Valle del Aburrá. Se revisa la literatura, para especificar lo que se entiende por territorio, por dinámica industrial, por región y por dinámica regional, y se enfatiza la importancia de esos elementos en el ciclo de vida de las firmas.

Después de exponer el contexto económico de las unidades productivas en Colombia, se exponen las consideraciones metodológicas del modelo datos de panel. Las variables de organización industrial que se tienen en cuenta son: la intensidad de capital, la relación capital producto, el costo laboral unitario y el salario promedio industrial. Las variables geográficas son: la tasa de desempleo, el tamaño de la población, el índice de la tasa de cambio real y el índice de localización industrial. Por último, las variables sociales son: logro educativo y tasa de homicidios.

Los resultados obtenidos muestran una heterogeneidad en el sector industrial colombiano y, por consecuencia, diferencias considerables en el ciclo de vida de las firmas que se explican por la región donde estén establecidas. Así, los autores recomiendan políticas públicas que tengan en cuenta no sólo a la organización industrial y a las características geográficas y sociales, sino también la heterogeneidad en el sector empresarial colombiano.

Cauhtémoc Calderón y Tykhonenko Anna, "La liberalización económica y la convergencia regional en México", en

Comercio Exterior, vol. 56, núm 5, mayo, 005, pp. 374-381.

El objetivo de este artículo es el de medir la velocidad de convergencia de los estados mexicanos, y así comprobar la hipótesis de convergencia real entre las entidades federativas del país. Los autores hacen uso de la econometría con datos panel y, específicamente, utilizan el método de cálculo bayesiano iterativo. La aplicación de este método se justifica, porque en la literatura sobre el tema se ha concluido, generalmente, que la velocidad de convergencia es la misma en todos los estados, y que antes de 1985 existía una convergencia regional, pero después de la entrada en vigor del TLCAN, los estados mexicanos presentan un proceso de divergencia regional; los autores atribuyen esos resultados al uso de modelos de corte transversal.

Lo que subyace en este estudio es un debate metodológico, sobre cómo abordar la convergencia regional en México y, desde la perspectiva de los autores, el método de cálculo bayesiano iterativo es más eficiente al tomar en cuenta la heterogeneidad económica de los estados mexicanos. Así, los resultados obtenidos permiten la medición de la velocidad de convergencia de cada uno de los estados, por lo que este resultado es contrario a la idea de una velocidad de convergencia homogénea. El debate sobre la convergencia regional en México está abierto.

Leticia Hernández Bielma, "El TLCAN y los efectos de creación o desviación del comer-

cio”, en *Comercio Exterior*, vol. 56, núm 5, mayo, 2006, México, pp. 382-390.

Introduciendo las características de la integración euromediterránea o proceso de Barcelona, y con la intención de compararlo con el proceso de integración del TLCAN, la autora analiza los efectos de creación o desviación del comercio para México, con base en la teoría de la integración económica de Balassa. El proceso de Barcelona y el TLCAN tienen la característica común de una integración entre países con niveles diferentes de desarrollo económico (contrario a lo que la teoría señala), por lo que escapan a resultados teóricos. A partir de ese hecho surge otra característica común: los países del sur y el este mediterráneo (en el caso de la integración euromediterránea) y México (en el caso del TLCAN) no han visto mejoras significativas en su bienestar.

Con base en la literatura clásica de integración económica (específicamente la obra de J. Viner, *The Customs Union Issue*), se entiende por creación de comercio el incremento de importaciones de bienes provenientes de los países socios mediante la supresión o reducción de las barreras arancelarias y no tarifarias; y la desviación de comercio se entiende como el incremento en los precios de los bienes de los países no socios a raíz de los aranceles aplicados sobre los mismos. La autora señala que el efecto de creación de comercio ha dominado a México a partir de la entrada en vigor del TLCAN, en el mercado de bienes intermedios y manufactureros; en cambio, el efecto desviación se hizo presente en los mercados de bienes de consumo y agropecuario, lo que implica una pérdida del bienestar de la población en general.



La selección de los artículos que presentamos a continuación estuvo al cuidado de la dirección de la Revista; la redacción y glosa de los mismos, a cargo de Víctor Medina.

André Quesnel y Alberto del Rey, “La construcción de una economía familiar de archipiélago. Movilidad y recomposición de las relaciones intergeneracionales en el medio rural mexicano”, en *Estudios Demográficos y Urbanos*, El Colegio de

México, vol. 20, núm. 2, mayo-agosto, 2005, México, pp. 197-228.

Este trabajo tiene dos propósitos fundamentales: por un lado, efectuar un análisis de las articulaciones existentes entre los pro-

cesos de movilidad migratoria y de reticulación de los espacios económicos y de mercados de trabajo que sirven de base a las estrategias de reproducción social de las familias mexicanas de origen rural; y, por otra parte, aproximarse a los mecanismos de transmisión y de circulación del patrimonio de la tierra en el seno de ellas, a fin de aprehender la recomposición intergeneracional de las familias en un espacio que se amplía. El estudio se desarrolló al sur del estado de Veracruz, en el Golfo de México, privilegiando varios enfoques: el primero de ellos es un análisis georreferenciado de los últimos censos de población a fin de entender la dinámica de poblamiento de los espacios rurales de esta región, denominada “Sotavento”, y la reestructuración económica que subyace. El segundo se apoya en una encuesta demográfica y de tenencia de la tierra que en 1999 se aplicó a 949 grupos domésticos que viven en localidades rurales de menos de 15 000 mil habitantes.

Dicha encuesta permite captar “los territorios de la movilidad” de esas familias, es decir, los lugares de residencia y las actividades que realizan los miembros del grupo doméstico encuestado, así como los padres, los miembros colaterales (hermanos) y los hijos del mismo; por otra parte, se busca identificar el tipo y la intensidad de las relaciones que mantienen los miembros de este grupo doméstico residencial y de los grupos domésticos de interacción, y que pueden constituir con el tiempo una economía familiar de archipiélago. El análisis se centra en las familias de ejidatarios, y úni-

camente sobre la parentela de los responsables masculinos del grupo doméstico.

Juan Carlos Zentella Gómez, “Relaciones intermunicipales y gobernabilidad urbana en las zonas metropolitanas de México: el caso de la Zona Metropolitana de Xalapa”, en *Estudios Demográficos y Urbanos*, El Colegio de México, vol. 20, núm. 2, mayo-agosto, 2005, México, pp. 229-267.

Apoyado en los planteamientos de la teoría de la gobernabilidad urbana, este trabajo da cuenta de las dificultades que confrontan los gobiernos locales que integran la Zona Metropolitana de Xalapa (ZMX) para instrumentar políticas de desarrollo urbano, prestar servicios públicos y diseñar una agenda metropolitana de acción pública. ¿Qué formas toma este tipo de acuerdos y negociaciones? ¿Es posible gobernar una ciudad confrontada a una fragmentación política, administrativa y de poder? Para responder a dichas interrogantes, el autor parte de tres ejes fundamentales de análisis: en un primer momento, presenta una crónica empírica de las interrelaciones políticas de los municipios alrededor de los siguientes temas: el ordenamiento urbano, los servicios de agua potable y saneamiento, la localización de un relleno sanitario y la construcción de un libramiento para la ZMX.

En un segundo momento, y situándose en el marco de la sociología política, intenta caracterizar la postura de cada municipio y de los actores que intervienen en la cues-

tión, dentro de la dinámica de poder de la zona metropolitana en cada uno de los temas por desarrollar.

En un tercer momento, contrasta los planteamientos expuestos por la teoría de la gobernabilidad urbana con la realidad intermunicipal observada en la ZMX.

Como reflexión final, el autor intenta evidenciar las dificultades que pueden presentar las zonas metropolitanas en el país dentro del proceso de políticas públicas para formular una agenda de gobierno que trascienda el territorio municipal.

Esperanza Álvarez Salgado, "Perfil tecnológico de las exportaciones cubanas: su evolución en los 90", en *Cuba, Investigación Económica*, Instituto Nacional de Investigaciones Económicas, año 9, núm. 3, julio-diciembre, 2003, Cuba, pp. 69-115.

El estudio que se presenta es un intento por lograr una nueva visión de las exportaciones cubanas, como parte de la política instrumentada por el gobierno revolucionario para lograr el crecimiento económico en el largo plazo.

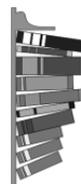
Los temas abordados son los siguientes:

a) un breve análisis de la participación de las exportaciones cubanas en el mercado internacional, mostrando, a su vez, una comparación con la cuota ocupada por otros países; *b)* la estructura de las exportaciones cubanas según su tipo, densidad tecnológica y su evolución por actividad económica; *c)* la posición ocupada por Cuba en un *ranking* que considera solamente las exportaciones de alto contenido tecnológico de algunos

países del continente americano en el mercado mundial; *d)* la evolución de las exportaciones de productos cubanos de alta densidad tecnológica; *e)* el patrón de inserción de Cuba, tomando como referencia, primeramente, los resultados del índice de especialización tecnológica del país en cuatro mercados de referencia y su comparación con otros países y áreas geográficas, y también el índice de especialización exportadora aplicado al sector manufacturero; y *f)* las 10 principales exportaciones de Cuba según contribución, su vinculación con los 50 rubros más dinámicos en las importaciones mundiales, la evolución que las mismas presentaron entre 1985 y 1998, en cuanto a la cuota de mercado, y su clasificación según el contenido tecnológico.

Santana Coba, Nancy, "Los movimientos ambientales en América Latina como respuesta sociopolítica al desarrollo global", en *Espacio Abierto. Cuaderno Venezolano de Sociología*, Universidad del Zulia, Facultad de Humanidades y Educación, vol. 4, núm. 4, octubre-diciembre, 2005, Venezuela, pp. 555-571.

A la luz de la revisión de una nueva estrategia metodológica, la selección y análisis del material bibliográfico y hemerográfico que sobre el tema se dispone, este trabajo tiene como objetivo analizar el contexto y las particularidades de un nuevo actor político, como son los movimientos sociales en América Latina y, concretamente los movimientos ambientalistas, ante los problemas socioambientales globales, así como los



mecanismos de relación e intermediación que éstos han desarrollado ante el agotamiento del modelo de Estado y otros actores, para ganar nuevos espacios de participación en la búsqueda de solución a los problemas derivados de la *modernidad*.

Se trata, entonces, de entender la dinámica y las modalidades que asume la participación ciudadana en la construcción de los espacios públicos y en las nuevas formas de representación social.

Anete Brito Leal Ivo, “La destitución de lo social: Estado, gobierno y políticas sociales”, en *Estudios Sociológicos*, El Colegio de México, vol. XXIII, núm. 68, mayo-agosto, 2005, México, pp. 347-374.

El documento intenta poner en la mesa de discusión, bajo un diagnóstico vigente, cuatro dimensiones específicas de la crisis de gobernabilidad en las sociedades contemporáneas: *a)* entender la crisis de gobernabilidad como crisis de racionalidad mediante la cual opera la reconversión del planteamiento de la “cuestión social” en el ámbito de las sociedades posfordistas; *b)* caracterizar los factores estructurales y coyunturales que singularizan la crisis de gobernabilidad en el ámbito de las sociedades latinoamericanas, especialmente el empeoramiento del cuadro de deterioro de las condiciones sociales; *c)* identificar la pluralidad de sentidos inscrito en lo que se denomina crisis de gobernabilidad; y *d)* analizar la naturaleza del *nuevo social*, centrada en cuestión de la pobreza.

H.C.F. Mansilla, “Transición al descalabro. De la aristocracia tradicional a las modernas élites del poder”, en *Trayectorias. Revista de Ciencias Sociales*, Universidad Autónoma de Nuevo León, año VII, núm. 19, septiembre-diciembre, 2005, México, pp. 59-68.

Este ensayo realiza un análisis sobre la evolución histórica de las clases altas y las élites políticas de la actual sociedad latinoamericana, subrayando el desplazamiento de la aristocracia tradicional (centrada en los terratenientes, los grandes comerciantes urbanos y en las jefaturas militares) por la moderna elite funcional del poder, surgida esta última de la carrera administrativa, aproximadamente después de 1980, de los organismos internacionales, de la empresa privada y ocasionalmente de los propios aparatos partidarios.

En este contexto, el estudio considera que en la mayoría de las naciones este desarrollo y reconfiguración de las estructuras sociales, cada vez más complejas y divergentes, ha significado no sólo un descenso, sino un genuino descalabro histórico, conduciendo también a una diferenciación entre las sociedades latinoamericanas, de manera que, en varias esferas, las desigualdades entre los países del área tienden acrecentarse, lo que vale asimismo para la composición socioeconómica en el interior de cada país.

Las nuevas elites usan mecanismos democráticos para llegar al poder, pero una vez ahí se consagran a favorecer unilateralmente intereses particulares, a tolerar los fenómenos de corrupción y, por ende, a

desvirtuar la democracia. En este sentido, la realidad latinoamericana está muy alejada del paradigma y, sobre todo, de un funcionamiento aceptable de la democracia representativa, liberal y pluralista.

El autor concluye que se puede aseverar que, después de largos años de transición a

la democracia, en América Latina el proceso de democratización ha generado notables edificios institucionales que coexisten en curiosa simbiosis con costumbres ancestrales y prácticas cotidianas premodernas, particularistas y hasta irracionales.

