

Revistas recibidas

– nacionales

Comercio Exterior, núm. 1, vol. 55, México, Banco Nacional de Comercio Exterior, enero, 2005.

———, núm. 2, vol. 55, México, Banco Nacional de Comercio Exterior, enero, 2005.

———, núm. 3, vol. 55, México, Banco Nacional de Comercio Exterior, marzo, 2005.

———, núm. 6, vol. 55, México, Banco Nacional de Comercio Exterior, junio, 2005.

———, núm. 7, vol. 55, México, Banco Nacional de Comercio Exterior, junio, 2005.

Desacatos. Revista de antropología social. núm. 17, México, Centro de Investigaciones y Estudios Superiores en Antropología Social (CIESAS), enero-abril, 2005.

———, núm. 18, México, Centro de Investigaciones y Estudios Superiores en Antropología Social (CIESAS), mayo-agosto, 2005.

Economía Informa, núm. 332, México, Facultad de Economía-UNAM, enero-febrero, 2005.

———, núm. 333, México, Facultad de Economía-UNAM, marzo-abril, 2005.

Economía Mexicana, núm. 1, vol. XIV, México, Centro de Investigación y Docencia Económicas, 1er semestre 2005.

El Cotidiano. Revista de la realidad mexicana actual, núm. 130, vol. 20, México, Universidad Autónoma Metropolitana, marzo-abril, 2005.

———, núm. 129, vol. 20, México, Universidad Autónoma Metropolitana, enero-febrero, 2005.



Espiral. Estudios Sobre Estado y Sociedad, núm. 33, México, Universidad de Guadalajara, mayo-agosto, 2005.

———, núm. 32, vol. XI, México, Universidad de Guadalajara, enero-abril, 2005.

Gestión y Política Pública, núm. 1, vol. XIV, México, Centro de Investigación y Docencia Económicas, 1er. semestre 2005.

Investigación Económica, núm. 252, vol. LXIV, México, Facultad de Economía-UNAM, abril-junio, 2005.

Perfiles Latinoamericanos, núm. 26, año 12, México, FLACSO, julio-diciembre, 2005.

Política y Gobierno, núm. 1, vol. XIII, México, Centro de Investigación y Docencia Económicas, 1er. semestre 2005.

Revista Mexicana de Sociología, núm. 1, año LXVII, México, Instituto de Investigaciones Sociológicas.

Voices of Mexico, núm. 70, México, CISAN-UNAM, enero-marzo, 2005.

———, núm. 71, México, CISAN-UNAM, abril-junio, 2005.

– internacionales

Latin American Perspectives (A Journal on Capitalism and Socialism) CIDOB d'Afers internacionals, núm. 69, Barcelona, Fundació CIDOB, mayo, 2005.

Latin American Perspectives, núm. 1, vol. 32, California, Universidad de California, Sage Publications, enero, 2005.

———, núm. 2, vol. 32, California, Universidad de California, marzo-abril, 2005.

———, núm. 3, California, Universidad de California, mayo, 2005.

NACLA. Report on the Americas, núm. 4, vol. 38, Nueva York, Independent nonprofit organization, enero-febrero, 2005.

———, núm. 5, vol. 38, Nueva York, Independent nonprofit organization, marzo-abril, 2005.

———, núm. 6, Nueva York, Independent nonprofit organization, mayo-junio, 2005.

Nueva Sociedad, núm. 195, Maracaibo, Friedrich Ebert Stiftung, enero-febrero, 2005.

———, núm. 196, Caracas, Friedrich Ebert Stiftung, marzo-abril, 2005.

———, núm. 197, Maracaibo, Friedrich Ebert Stiftung, mayo-junio, 2005.

Review of International Affairs, núm. 1117, vol. LVI, Yugoslavia, The Institute of International Politics and Economics, enero-marzo, 2005.

Revista de Ciencias Sociales, núm 1, vol. XI, Maracaibo, Universidad Del Zulia (LUZ), enero-abril, 2005.

Revista española de Desarrollo y Cooperación, núm. Extraordinario, Madrid, Insti-

tuto Universitario de Desarrollo y Cooperación, Universidad Complutense, 2005.

Revista Venezolana de Gerencia, núm. 29, año 10, Maracaibo, Universidad Del Zulia (LUZ), enero-marzo, 2005.

———, núm. 30, año 10, Maracaibo, Universidad Del Zulia (LUZ), abril-junio, 2005.

Tareas, núm. 119, Panamá, Centro de Estudios Latinoamericanos (CELA) "Justo Arosamena", enero-abril, 2005.



La selección de los artículos que presentamos a continuación estuvo al cuidado de la dirección de la Revista. La redacción y glosa de los mismos estuvo a cargo de Gerardo Cortés Paulino.

Marichal, Carlos, “¿Existen ciclos de la deuda externa en América Latina? Perspectiva de los siglos XIX y XX”, en *Comercio Exterior*, núm. 8, vol. 55, agosto, 2005, pp. 676-682.

No es nada nuevo que uno de los mecanismos de financiamiento más importantes de los gobiernos para obtener fondos haya sido la contratación de deuda externa, es entonces significativo que cada vez se vuelva más necesario plantear estudios de carácter histórico que relacionen los patrones de desenvolvimiento económico (en sus distintas etapas) con la manera y circunstancia en las cuales dichos mecanismos se han adoptado, “lamentablemente, sin embargo, la mayor parte de la literatura internacional contemporánea sobre las deudas latinoamericanas no se remite a este tipo de enfoque, sino más bien a uno de tipo coyuntural”.

Como explica el autor, emprender un análisis de este tipo nos conduce al reconocimiento de algunas cuestiones más o menos generales en torno a la dinámica en que dicho entramado histórico adquiere particularidad para el caso latinoamericano; por ejemplo, dentro de los planteamientos *a priori* al abordar la discusión, Marichal hace énfasis en la observación minuciosa de las *justificaciones* que los gobiernos de la región *adoptaron* al contratar deuda externa en distintos periodos del ciclo de la acumulación capitalista; por otro lado, cuestionar las *razones* por las cuales los inversores o prestamistas extranjeros colocan capitales en la deuda latinoamericana es parte de esa lógica en que se pretende *descubrir*, por qué motivos se participa de este rezago financiero. Todo ello con el objeto de elucidar una explicación más concreta al por qué de las crisis recurrentes de la deuda externa en América Latina.

Varela Orozco, Mauricio, "Internet como plataforma de la nueva economía", en *El Cotidiano*, núm. 130, año 20, marzo-abril, 2005, pp. 24-30.

La revolución de los procesos económicos ha dado un salto verdaderamente significativo, hoy por hoy la innovación tecnológica de encadenamientos internacionales automatizados y flexibles ha permitido la construcción de un nuevo eje en el cual la sociedad global aprehende formas radicales de definir sus funcionamientos: "es que a medida en que la alta tecnología y sus procesos innovadores van dominando los distintos ámbitos, la forma tradicional de abordar el *conocimiento* empieza a trastocarse". Ante esta primera afirmación se descubre un interesante hilo argumental en el cual el autor se compromete a subrayar algunas de las principales características que detonan el desarrollo de nuevos espacios económicos, consolidados al amparo de estas nuevas tecnologías de la información.

La *nueva economía* se centra en la capacidad de acumulación, aplicación de conocimientos adquiridos y la administración de la información, "la también llamada *Economía del Conocimiento* opera en ámbitos con esquemas específicos de desarrollo, de manera que los principios sobre los que se sustentan las ventajas competitivas tradicionales son sustituidos en buena medida por nuevas áreas de competencia [...] sustentados en el conocimiento aplicado por los agentes de un sistema económico cada vez más integrado e interconectado".

Podemos decir —junto con el autor— que el presente ensayo trata de manera puntual el papel que desempeñan las *tecnologías de la información* en el concepto de la *nueva economía*, las cuales se centran en mostrar algunas de las implicaciones que sobre la gestión empresarial produce el desarrollo de Internet como la plataforma en la cual se profundizan nuevas estrategias económicas.

Cavalcanti, Clóvis, "Celso Furtado y el Subdesarrollo", en *Revista venezolana de economía y ciencias sociales*, núm. 1, vol. 11, enero-abril, 2005, pp. 13-20.

En un interesante recuento histórico y bibliográfico, Cavalcanti argumenta siempre hacia una nueva mirada a la obra del gran pensador, figura por demás notable en la historia del desarrollo de los países latinoamericanos y pieza fundamental en el pensamiento teórico de la escuela del subdesarrollo. No menos importante es el vasto trabajo que Furtado legó a quienes deciden la economía; aquí, la esquematización de sus postulados recrea la manera en cómo se reconstruye el entendimiento de su obra, a fin de crear una conexión teórica de cara a los problemas padecidos en las naciones menos favorecidas por el cambio en el patrón de la acumulación capitalista; así: "El núcleo de la tesis de Furtado, en ese marco, es el de la nítida dimensión histórica del fenómeno del desarrollo económico, junto con la necesidad de una teoría sobre tal fe-



nómeno justificada por el conocimiento de la realidad —y no por una formulación abstracta general— y por la capacidad de actuar sobre esa realidad”.

De manera brillante, Cavalcanti explora en *Teoría y política del desarrollo económico* para mostrarnos su vigencia y la necesidad de voltear hacia la historia del subdesarrollo latinoamericano, tarea que aún deja pie a disquisiciones teóricas, las cuales han sido sustituidas por auténticos *performances* de la historia económica en nuestra época.

Serra Massansalador, Francesc, “The northern triangle: relations between the United States, the EU and Russia. A flexible and complex complementariness”, en *Revista CIDOB d’Afers internacionals*, núm. 69, mayo, 2005, pp. 21-38.

En la actual era del *multilateralismo*, la estructura mundial surgida de las ruinas de la guerra fría presenta una necesidad básica de entendimiento entre antiguos rivales. En una interesantísima investigación, el autor se propone, analizar las implicaciones estructurales de la cooperación entre Estados Unidos, la Unión Europea y Rusia, así como las formas que ésta alcanza.

“La cooperación entre Rusia, Estados Unidos y La Unión Europea presenta un esquema de geometría variable en que difícilmente puede producirse una asociación entre los tres a nivel de igualdad” —señala Serra Massansalador—, de forma tal que la convergencia de intereses entre los tres vértices se muestra cada día más como rea-

lidad ineludible, además, “las crisis de los últimos años, muy especialmente la de Irak, han puesto en entredicho una colaboración que, a distintos niveles, presenta características estructurales.” La línea seguida por el autor apunta fundamentalmente a dilucidar la colaboración entre los tres actores políticos puede consolidarse: el conflicto en los Balcanes o las acciones en Afganistán pueden servir de claros referentes para una estrecha cooperación *a tres bandas* en el ámbito de la seguridad internacional —de ahí la argumentación del *esquema de geometría variable*—, premisa fundamental en el ensayo. Es importante tener análisis prospectivos de este tipo, centrados en las nuevas coyunturas geopolíticas que definitivamente marcarán los rumbos económicos del globo en el siglo XXI.

De la Reza, Germán A., “Creación y desviación de comercio en el regionalismo latinoamericano: nuevos argumentos de un viejo debate”, en *Comercio Exterior*, núm. 7, vol. 55, julio, 2005.

La argumentación acerca de los beneficios de la integración comercial que promueve crecimientos locales y regionales es ensombrecida por su contraparte *natural*, sustitutiva y proteccionista (ambas, características contrapuestas y excluyentes —como se explica—, pero que forman parte normativa del juego del libre comercio). El autor se compromete con la vigencia de dicha contradicción sistémica: “la dicotomía creación-desviación de comercio constitu-

ye el punto de intersección de las líneas de investigación más importantes del regionalismo”.

De manera brillante, De la Reza nos embarca hacia la crítica de los postulados clásicos y, desde Vinner, retoma los elementos necesarios que permiten realizar un interesante análisis de “los problemas de medición de los efectos clásicos en tres uniones aduaneras imperfectas de América Latina: el Mercado Común Centroamericano; la Comunidad Andina de Naciones, y el Mercado Común del Sur”. Como bien señala el texto —apoyado en un acucioso enfoque prospectivo—, los estudios acerca del tema incurrir en una evidente polariza-

ción (segmentación, afirma el autor), la cual no es incisiva sino, por el contrario, determinista: “La relación entre regionalismo y multilateralismo ocupa un espacio importante en la literatura especializada. En la visión clásica, la integración equivale a una opción de segundo óptimo [...] Una idea similar plantea que los acuerdos regionales adoptan generalmente un enfoque de compromiso en áreas que preparan la agenda multilateral”. De esta manera, De la Reza pone en vilo las afirmaciones de cada uno de esos razonamientos. En el campo cognitivo, las conclusiones del texto son relevantes e invitan a revisar nuevos planteamientos teórico-metodológicos.

