

## Revistas recibidas

### – nacionales

*Comercio Exterior, Revista de análisis económico*, México, Banco Nacional de Comercio Exterior, núm. 3, vol. 55, 2005.

*Economía UNAM* 5, México, Facultad de Economía, UNAM, mayo-agosto 2005.

*Investigación Económica* vol. LXIV, núm. 252, México, Facultad de Economía-UNAM, abril-junio, 2005.

*Voices of Mexico* 71, México, CISAN-UNAM abril-junio, 2005.

### – internacionales

*Latin American Perspectives (A Journal on Capitalism and Socialism)* vol. 32, núm 2, California, University of California, 2005.

*NACLA. Report on the Americas*, núm 5, vol. 38, Nueva York, marzo-abril, 2005.



GLOSAS

*Agradecemos a la coordinación de la biblioteca del IIEC-UNAM la recensión de las más recientes publicaciones referidas a diferentes aspectos de la economía mexicana vistos por distintas instituciones del país y del extranjero.*

Continuamos con la identificación de la literatura mundial más reciente referida a México. Por una parte, lo enviado desde el país a las revistas internacionales, y por otra, las investigaciones que realizan fuera de México institutos, universidades y organismos internacionales, y que se difunde en esas mismas publicaciones mundiales de gran reconocimiento. En el primer caso, los trabajos se reúnen en el encabezado de *Temática abordada desde México*, y se titula de esta forma porque no siempre son instituciones del país, sino también algunos organismos internacionales con oficinas en México, los que envían sus contribuciones a las publicaciones revisadas. Y de la misma forma, la contraparte se denomina *Temática abordada desde el extranjero*, puesto que el interés estará siempre en los temas tratados y en la división geográfico-política definida, aunque se continuará identificando los organismos de adscripción de los autores.

En esta ocasión hay varias revisiones de la literatura, y el tema de la frontera con Estados Unidos recibe la atención que merece desde ambos lados de la franja divisoria.

### Temática abordada desde México

Moreno-Brid, J.C.; E.P. Caldentey, P.R. Napoles, "The Washington Consensus: a Latin American perspective fifteen years later", en *Journal of Post Keynesian Economics*, vol. 27, núm. 2, invierno de 2004, pp. 345-365.

*Adscripción de los autores:* CEPAL, México, D.F., México; UNAM, Tlalpan, México, D.F., México.

Lo bueno y lo malo de casi 20 años de política macroeconómica alineada al *Consenso de Washington*. Lo positivo, se indica, ha sido la baja de la inflación y el auge exportador propiciado, y se acabó, no hay nada más que añadir en este balance. Lo malo: la inversión interna ha permanecido sin mayor impulso, al igual que ha fracasado cualquier intento por liberar a los países de las ataduras de la balanza de pagos, que constriñen la expansión económica de largo plazo. Contrario a la opinión prevaleciente, los autores aducen que en América Latina no hay una correlación clara entre la profundización de las reformas macroeconómicas y el desempeño del crecimiento económico. El trabajo compara cuatro explicaciones alternativas de tan pobre desempeño del *Consenso de Washington*. La bibliografía, con 39 referencias, se apoya sobre todo en John Williamson, del cual menciona siete trabajos publicados desde

1990 hasta 2004, y en menor medida, en la obra de José Antonio Ocampo, de quien cita tres de sus trabajos más recientes.

Aguayo, F.; K.P. Gallagher, "Economic reform, energy, and development: the case of Mexican manufacturing", en *Energy Policy*, vol. 33, núm. 7, mayo de 2005, pp. 829-837.

*Adscripción de los autores:* El Colegio de México, Programa de Ciencia, Tecnología y Desarrollo, México, D.F., México. Fletcher School of Law and Diplomacy, Global Development and Environment Institute, Medford, MA 02155 USA.

Se analiza la intensidad energética de la economía mexicana durante el periodo 1988-1998. Aunque la tendencia a largo plazo de la intensidad energética se ha venido incrementando, ésta empezó a declinar en 1988, por lo que el trabajo explora los elementos que han contribuido a este declive. El uso decreciente de energía en México por unidad del PIB ha sido motivado por una disminución significativa de la intensidad energética industrial. Los autores demuestran que estos cambios han sido el resultado de modificaciones en la composición de la estructura industrial del país, así como del cambio tecnológico. El trabajo



ha estado motivado por el interés que produjo el caso de China, en donde se observó un declive de 55% de la intensidad energética de la economía durante el periodo 1975-1995, de manera que se imponía preguntarse si otros países en desarrollo también estaban siguiendo el mismo camino.

Delgado-Wise, R., "Critical dimensions of Mexico-US migration under the aegis of neoliberalism and NAFTA", en *Canadian Journal of Development Studies-Revue Canadienne d'Etudes du Développement*, vol. 25, núm. 4, 2004, pp. 591-605.

Adscripción del autor: Universidad Autónoma de Zacatecas, Programa de Doctorado en Estudios del Desarrollo.

¿Cuál es la naturaleza actual de la migración mexicana hacia Estados Unidos? El autor maneja una bibliografía de 48 trabajos, entre los cuales figura *México: crisis, reestructuración económica, social y política 1982-1996*, de Isabel Rueda Peiro, y se hace referencia a las contribuciones de autores como José Luis Calva, Genoveva Roldán, Enrique Dussel, Valenzuela Feijoo y John Saxe-Fernández, entre muchos y muy buenos estudios utilizados en esta investigación. Descubrir el fondo y el alcance del fenómeno es el propósito central del análisis de Delgado-Wise, para revelar el papel estratégico jugado por la exportación de fuerza de trabajo mexicana en la reestructuración industrial de Estados Unidos. En consecuencia, se analizan las siguientes dimensiones críticas del fenómeno: a) La

verdadera cara del proceso de integración económica entre ambos países, a la sombra del neoliberalismo; b) La nueva dinámica de la migración hacia Estados Unidos; c) Relación entre el modelo de crecimiento seguido por México, basado en las exportaciones, y el proceso de migración; d) Implicaciones económicas y geopolíticas de la agenda bilateral sobre migración, y e) Respuestas y enfoques alternativos surgidos desde la propia masa de emigrantes.

Echánove, F. "Globalisation and restructuring in rural Mexico: The case of fruit growers", en *Tijdschrift voor Economische en Sociale Geografie*, vol. 96, núm. 1, 2005, pp. 15-30.

Adscripción de la autora: UNAM, Instituto de Geografía, C.U., 04510 México D.F., México.

Análisis de los vínculos entre el sector agrícola de México y el sistema agroalimentario global. Se analizan los efectos y respuestas de los procesos globales en el desarrollo local, para lo cual se examina la relación entre compañías exportadoras de frutas, cultivadores locales y mercados de consumo, empleando para ello el enfoque de la geografía del desarrollo y la perspectiva de la cadena global de mercancías. El estudio se refiere a los ejidatarios que cultivan mango en el valle de Bahía de Banderas, Veracruz, una de las principales áreas agrícolas de exportación del país, cuya situación es similar a la que enfrentan otros pequeños productores de cultivos no tradicionales. El estudio revisa los impactos en los agricultores,

de las políticas de ajuste estructural puestas en marcha en el país desde mediados de los ochenta, al tiempo que examina también las principales estrategias de subsistencia que los ejidatarios y sus familias han venido adoptando en ese mismo periodo. La bibliografía es otro punto favorable del artículo, 60 obras citadas, en su mayoría de estos últimos años.

Quercioli, E., "Training, turnover, and search", en *International Economic Review*, vol. 46, núm. 1, febrero de 2005, pp. 133-143.

*Adscripción de la autora: ITAM, Centro de Investigaciones Económicas, Camino Santa Teresa 930, 10700 México, D.F., México.*

El estudio encuentra una relación positiva entre capacitación y salarios (cuando hay dispersión en éstos). Se hace una caracterización precisa de cómo ambos, la dispersión salarial y la rentabilidad de la empresa, dependen de que el valor de flujo  $b$  sea mayor o igual a 0, respecto del tiempo no compensado de los trabajadores. Así, se observa lo siguiente, *a)* Para todos los valores superiores de  $b$  no existe equilibrio; *b)* para valores intermedios de  $b$  surgen equilibrios múltiples, con ganancia 0 para la empresa y selección de una distribución general de salarios; *c)* Para todos los valores inferiores de  $b$  hay un equilibrio único, con ganancia positiva para la empresa y se-

lección de entre un grupo de salarios en competencia perfecta. El trabajo se enmarca en las contribuciones previas de G. Becker, D.T. Mortensen y K. Burdett.

Meseguer, C., "Policy learning, policy diffusion, and the making of a new order", en *Annals of the American Academy of Political and Social Science*, vol. 598, marzo de 2005, pp. 67-82.

*Adscripción de la autora: CIDE, Departamento de Estudios Internacionales, México, D.F., México.*

Análisis del aprendizaje de políticas en el contexto de la investigación reciente sobre la difusión de políticas reguladoras y desreguladoras, en el que se intenta diferenciar el primero de otros mecanismos de difusión. Como resultado, se sostiene que el aprendizaje no puede ser rechazado como mecanismo plausible en la difusión de políticas, aunque comparte su papel explicativo con mecanismos de difusión menos racionales, como por ejemplo, el de emulación de políticas. Asimismo, se revisan los desafíos vinculados con la aplicación (prueba) de este mecanismo, y se establece un enfoque particular que consiste en una versión racional de aprendizaje. También se informa acerca de los resultados de esfuerzos preliminares para probar el aprendizaje en la difusión de políticas reguladoras. La bibliografía consta de 42 trabajos citados, que le confieren al artículo un valor adicional.



### Temática abordada desde el extranjero

Coleman, M., "us statecraft and the us-Mexico border as security/economy nexus", en *Political Geography*, vol. 24, núm. 2, febrero de 2005, pp. 185-209.  
*Adscripción del autor: UCLA, Department of Geography, Los Angeles, CA 90025, USA.*

Revisión de la literatura sobre la política fronteriza estadounidense con México. Se evalúan 188 referencias bibliográficas, de las cuales más de 40 son documentos oficiales, a la vez que se incluye a los autores con publicaciones clave sobre el tema, entre los que destacan Juan P. Osuna, N. Brenner, J.A. Bustamante y R. Zoellick. Del estudio se deriva que la mayoría de los especialistas rechaza la opinión de que se haya disuelto la frontera México-Estados Unidos por efecto de la reciente migración de capitales, personas y costumbres. La tendencia en la literatura muestra una presencia de las prácticas geopolíticas y geoeconómicas hegemónicas de Estados Unidos como elementos que van unidos. El autor indica que, a raíz del 11 de septiembre de 2001, la política fronteriza de Estados Unidos saca a flote la relativa incoherencia de larga data, entre sus prácticas geopolítica y geoeconómica. La investigación de cómo políticas no concebidas en la zona divergen en el terreno debido a las circunstancias locales que producen, lleva al autor a describir la frontera como un nexo seguridad/economía de la política estadounidense.

Purcell, M.; Nevins, J., "Pushing the boundary: state restructuring, state theory, and the case of us-Mexico border enforcement in the 1990s", en *Political Geography*, vol. 24, núm.2, febrero de 2005, pp. 211-235.

*Adscripciones: Unuversity of Washington, Department of Urban Design & Planning, Gould 410, Seattle, WA 98195 USA. Vassar College, Department of Geology & Geography, Poughkeepsie, NY 12604 USA.*

Otra revisión de la literatura, en esta ocasión el análisis incluye 139 referencias acerca de la perspectiva actual del Estado y su reestructuración, a la luz de la economía política geográfica, en la que sobresalen autores como B. Jessop, N. Brenner, también incluidos en el trabajo anterior, y P. Andreas. Aunque esta literatura, se afirma en el trabajo, ha desarrollado una visión del Estado que va más allá de un crudo determinismo, o de la lectura economicista, permanece limitada. La literatura analiza, por ejemplo, los imperativos que conforman la reestructuración del Estado, pero al final de cuentas termina siempre haciendo referencia a la necesidad de preservar la acumulación capitalista y mantener la legitimidad de sus relaciones sociales capitalistas. Se sugiere que, para ir más allá de esos límites, se requiere un enfoque metodológico explícito sobre los imperativos que están más allá de la acumulación capitalista, como la

necesidad de reproducir una relación de legitimidad política entre el Estado y los ciudadanos. Se presenta como estudio de caso el examen del aumento significativo de las medidas de coacción durante los noventa, en la franja fronteriza México-Estados Unidos. Finalmente, aunque la escalada coactiva en la frontera, dice el autor, pudiera analizarse como factor que contribuye a la reproducción de las relaciones del capital, ese enfoque no capta todos los aspectos de la situación.

Peña, S., "Recent developments in urban marginality along Mexico's northern border", en *Habitat International*, vol. 29, núm.2, junio 2005, pp. 285-301.

Adscripción del autor: University of Texas, Department of Political Science, El Paso, TX 79968 USA.

La marginalidad urbana se define en el artículo con base en el acceso a servicios públicos de agua potable, alcantarillado y electricidad. Así, a pesar de los impresionantes indicadores económicos, la marginalidad urbana de las ciudades fronterizas mexicanas persiste. En efecto, durante las últimas dos décadas la frontera norte ha experimentado una transformación económica significativa, así como un explosivo crecimiento de la población. Entonces, ¿a qué atribuir esta marginalidad urbana?, ¿a fallas del mercado o del gobierno? El hallazgo principal de la investigación señala que si bien han existido algunas mejoras cuantitativas en el suministro de servicios, el acceso y la distri-

bución han sido inequitativos, por consiguiente, permanece la marginación entre los grupos de menores ingresos. Las conclusiones principales señalan la necesidad de reforzar y desarrollar instituciones de planeación, que pudieran brindar a los gobiernos locales las herramientas para administrar el crecimiento urbano. Entre éstas estarían el ejercicio del poder local para mejorar el mercado de tierras, y el acceso de la población a vivienda formal; el ejercicio del poder fiscal y la profesionalización de los funcionarios de la ciudad.

Noguchi, M. y C.R. Hernández-Velasco, "A 'mass custom design' approach to upgrading conventional housing development in Mexico", en *Habitat International*, vol. 29, núm.2, junio de 2005, pp. 325-336.

Adscripciones: McGill University, 6890 Rue Lacroix 3, Montreal, PQ H4E 2V3, Canada. University of Glasgow, Glasgow G12 8QQ, Lanark, Scotland.

Se parte de la insatisfacción de los compradores de casas de producción masiva que ofrece el mercado nacional a los estratos de mediano y bajo ingreso. Para identificar la demanda actual de viviendas nuevas en México, los autores encuestaron los típicos desarrollos habitacionales de bajo costo en Aguascalientes, y encontraron que muchos de los propietarios habían hecho importantes modificaciones a sus nuevas casas apenas las ocuparon. En consecuencia, el estudio busca introducir un enfoque de "diseño masivo a la medida" —valga la paradoja—



que pueda cerrar la brecha entre la producción masiva de vivienda, que ayude a reducir los precios de venta, y la necesidad de personalización del diseño que requiere el consumidor actual. El trabajo examina también los efectos potenciales de esta nueva propuesta de diseño, sobre la oferta de vivienda convencional de bajo costo en el país.

Gallegos, G.A., "Border matters: Redefining the national interest in us-Mexico immigration and trade policy", en *California Law Review*, vol. 92, núm. 6, diciembre de 2004, pp. 1729-1778.


*Adscripción de la autora: University of California at Berkeley, School of Law, Berkeley, CA 94720 USA.*

Revisión de la bibliografía que escruta de forma crítica la separación de las políticas de inmigración y de comercio, cada una por su cuenta enfocada hacia el *interés nacional*, y se hace una catalogación de las condiciones de la frontera que se derivan de ese hecho. La autora sostiene que es muy probable que la separación entre comercio e inmigración haya no sólo de argumentos económicos, sino de una concepción del interés nacional enraizada en un racismo nacionalista y un concepto de nación que excluye a la gente de la frontera. El racismo nacionalista es, pues, un valor patrio subyacente, pero dominante, que socava una política fronteriza eficaz, y mantiene una separación ficticia entre las políticas de comercio y de inmigración. Asimismo, el trabajo evalúa la probabilidad de cura de estos

males, ya sea mediante planteamientos legales o políticos, pero que finalmente convoquen a una redefinición del interés nacional. La bibliografía consta de 120 referencias a la literatura sobre el tema.

Siegel, J., "Can foreign firms bond themselves effectively by renting us securities laws?", en *Journal of Financial Economics*, vol. 75, núm. 2, febrero de 2005, pp. 319-359.

*Adscripción del autor: Harvard University, School of Business, Boston, MA 02163 USA.*

El estudio pone a prueba la hipótesis de la convergencia de funciones, según la cual las empresas extranjeras pueden brincar las ineficaces instituciones legales de sus países, cotizando en la bolsa de valores de Nueva York, y aceptando las leyes estadounidenses al respecto. La evidencia muestra que la SEC y accionistas minoritarios no han hecho cumplir la ley contra la cotización cruzada de empresas extranjeras. Evidencias de México muestran también que, mientras algunos integrantes del grupo han explotado con impunidad la débil coacción legal prevaleciente, otros que emitieron cotizaciones cruzadas y atravesaron por una crisis económica con su reputación a salvo, recibieron acceso privilegiado de largo plazo a financiamiento externo. Comparado con el afianzamiento legal, el afianzamiento por reputación explica mejor el éxito de la cotización cruzada. 

**RGM**



*La selección de los artículos que presentamos a continuación estuvo al cuidado de la Dirección de la Revista. La redacción y glosa de los mismos estuvo a cargo de Gerardo Cortés Paulino.*

De la Garza Toledo, Enrique, “Neoinstitucionalismo, ¿opción ante la elección racional? Una discusión entre la economía y la sociología.”, en *Revista Mexicana de Sociología*, Instituto de Investigaciones Sociales-UNAM, año 67, núm. 1, enero-marzo 2005, México, pp. 163-203.

Los nuevos procesos de producción por medio de los encadenamientos productivos globales, los avances tecnológicos y la producción y aprendizaje de conocimientos han dado pauta al surgimiento de nuevas corrientes analíticas como la neoinstitucionalista o la *industrial governance*, mismos que de cara a los nuevos modelos de producción han conducido a la realización de novedosos estudios centrados en los esquemas laborales y productivos que corresponden con los profundos cambios en la estructura económica y social de América Latina. Sin embargo, como el mismo autor señala, éstos no representan sino síntesis teóricas de “alcance medio”, pretensión que desdibujada líneas más abajo cuando argu-

menta: “la intención de este ensayo no es presentar las propuestas teóricas [...] sino criticar sus fundamentos”.

Queda manifiesta la escisión entre las corrientes hermenéuticas y las holistas, digamos, entre el conocimiento del pensamiento y la ciencia de la lógica axiomática. Es de esta escisión de donde De la Garza parte para formular su crítica más acertada: “[de tal forma] la respuesta racionalista actual se formuló debido a la evasión a las críticas; es decir: aceptar que los sujetos concretos no son estrictamente racionales, pero sostener el supuesto de ‘actor racional’ considerándolo un tipo ideal”. Pasando desde el neoinstitucionalismo económico, el neoinstitucionalismo sociológico y algunas corrientes del pensamiento social, el autor se compromete minuciosamente con el concepto de *racionalidad* en una revisión que conduce a su planteamiento principal: el *paradigma configuracionista* como opción latente al problema de la individualización colectiva y de las relaciones sociales dentro del actual modo de producción.



Chudnovsky, D.; G. Pupato, G. Rossi y A. López, “Sobreviviendo en la convertibilidad. Innovación, empresas transnacionales y productividad en la industria manufacturera”, en *Desarrollo Económico, Revista de Ciencias Sociales*, Instituto de Desarrollo Económico y Social, vol. 44, núm. 175, octubre-diciembre 2004, Buenos Aires, pp. 365-395.

El análisis de un segmento de empresas diversificadas en un contexto de competencia local-regional es el escenario (macro-económico e institucional) *a priori* del presente artículo. El papel del proceso de *liberalización* económica, mejor conocido como patrón de *convertibilidad* flexible (formalmente establecido desde 1991) se exhibe en sus múltiples dimensiones hasta llegar a un nivel objetivo de análisis y proyección esquemáticas del capitalismo neoliberal. Más adelante se aclara “bajo la convertibilidad, las firmas que asumieron conductas micro-económicas en donde la innovación jugó un papel muy importante y que contaron con la capacidad para aprovechar la tecnología adquirida y/o los conocimientos ‘derramados’ por la presencia de empresas extranjeras tuvieron un mejor desempeño que aquellas que no lo hicieron [...] el problema estuvo en la ausencia de políticas que facilitarían la adaptación de las firmas manufactureras al nuevo escenario y estimularan el desarrollo de sus capacidades endógenas”, así pues, se apunta una serie de posibilidades ante esta ausencia de políticas económicas eficientes y se promueve hacia la adopción de medidas concretas para el segmento

manufacturero en condiciones que se le aproximan en el futuro mediato.

Martínez, Julia E., “Microfinanzas y dolaridad”, en *Estudios Centroamericanos*, Universidad Centroamericana “José Simeón Cañas”, año LIX, núm. 673-674, noviembre-diciembre 2004, San Salvador, pp. 1239-1256.

La creciente vinculación del sector privado con el capital internacional ha originado un nuevo modelo para la asignación de recursos productivos en escala sectorial, lo mismo sucede con la consecuente *adaptación* de los agentes que componen cada sector.

A partir del análisis de la *encuesta microempresarial* salvadoreña, Julia Martínez desnuda las limitaciones de las “microfinanzas tradicionales” que representan un punto importante en la estructura económica por las relaciones que guardan con el magro desarrollo sectorial y de conjunto: “Las personas y instituciones comprometidas deben replantear la estrategia de desarrollo de ésta, de manera particular, la estrategia de financiamiento del sector. La tarea supone, entre otras cosas, ir más allá del enfoque de la microfinanza tradicional predominante en el país [...] Los servicios financieros canalizados por las *microfinanzas solidarias*, forman parte de una estrategia más integral para el desarrollo humano de una comunidad o localidad [...] La microfinanza solidaria, en este sentido, es complementaria a los proyectos de economía solidaria y sólo en este contexto se convierte en un instrumento contra la pobreza.”

Bergman, Marcelo y Armando Nevarez, “¿Evidar o pagar impuestos? Una aproximación a los mecanismos sociales del cumplimiento”, en *Política y Gobierno*, CIDE, vol. XII, núm. 1, 1er. semestre de 2005, México, pp. 9-40.

“La evasión de impuestos es una práctica muy arraigada en varios países. Las tendencias hacia el cumplimiento también lo son”, premisa fundamental en la noción de cada uno de los argumentos que los autores imbrican y que —como ellos mismos califican— constituye un trabajo cuasi-experimental y de avance en las investigaciones sobre el tema.

En este trabajo se muestran algunos de los mecanismos específicos que vinculan las características del ambiente social con los resultados de las decisiones individuales (evadir o cumplir). Aquí se ejemplifica y

señala cómo ciertos mecanismos explican las decisiones individuales. A través del experimento que ellos realizan, se señala cómo se afectan las decisiones personales en la percepción de justicia tributaria, la *imitación racional* o el *contagio* y la dotación de efectivo y duro *enforcement*. Según quienes siguen de cerca la percepción ambivalente de la libre elección racional, el análisis del cumplimiento debe mostrar los mecanismos que expliquen cómo los contribuyentes llegan a las decisiones que mejor sirven a sus preferencias. “Atender adecuadamente los efectos del medio social y la eficacia percibida del Estado parece más efectivo que medir la capacidad real de ejecución de la autoridad. Y esto, por supuesto, tiene profundas implicaciones para las políticas públicas, en general, e impositivas, en particular”.

